



Influencing Skills

Durch gezielte Einflussnahme Vorhaben und Vorgaben erreichen

Zielgruppe	Personen, welche direkten Einfluss nehmen und andere überzeugen müssen, um ihre Ziele und Vorgaben zu erreichen
Voraussetzungen	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Die Vorbereitung ist Bestandteil des Kurses (detaillierte Angaben werden mit der Kurseinladung verschickt) ▶ Spezifische Voraussetzungen: keine
Ziele	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Eigene Wirkungskanäle kennen und effektiv einsetzen ▶ Schlüsselpersonen schnell ausfindig machen ▶ Zugang zu den Ansprechpersonen finden und schnell eine vertrauensvolle Basis aufbauen ▶ Taktische Einflussnahme planen und anwenden ▶ Sich Gehör verschaffen: Ideen und Vorschläge wirkungsvoll einbringen ▶ Unterschiedliche Stile und Strategien von Einflussnahme (er-)kennen und mit ihnen variantenreich und situationsgerecht umgehen ▶ Techniken der Einflussnahme auf den eigenen Praxisfall anwenden
Inhalte	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Persönliche Stärken im Einflussnahmeprozess ▶ Begriffsklärung: Einflussnahme vs. Manipulation ▶ Analyse von Situationen von Einflussnahme ▶ Schlüsselpersonen eruiieren ▶ Beziehungsgestaltung als Instrument zur Zielerreichung: Stile, Verhaltensweisen und Ansatzpunkte bei der Interaktion ▶ Personalisierte Wirkungsfaktoren: gesehen und gehört werden ▶ Nutzenorientiertes Argumentieren ▶ Strategien der Einflussnahme
Methoden	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Selbstreflexion anhand eines aktuellen, konkreten Praxisfalles ▶ Erfahrungslernen ▶ Kollegiale Beratung ▶ Gruppenarbeit ▶ Rollenspiele ▶ Überzeugungsreden ▶ Trainer-Inputs
Dauer	2 Präsenztage; die Vorbereitungszeit beträgt ca. 1 Stunde
Kosten	Sind auf der Homepage unter www.looping-training.ch -> Trainings -> Angebot ersichtlich
Anmeldung	www.looping-training.ch -> Trainings -> Angebot